

DATI PERSONALI

CAVALLARI ALBERTO
C.E.O INJECTA SRL

Luogo e data di nascita: [REDACTED]
Nazionalità': [REDACTED]

PROFILO

Inizia la sua carriera nel 1981 , costruendo passo dopo passo quella che diventerà la sua professione, affrontando le sfide con impegno, professionalità, responsabilità ed umiltà. Caratteristiche che gli hanno permesso di approdare come CEO presso l'Injecta s.r.l nel 2003 dopo una lunga carriera che lo ha visto iniziare come Commerciale porta a porta e attraversare molteplici settori. Una carriera in continua ascesa, costellata di successi, alimentata da determinazione, passione, curiosità e continui aggiornamenti. Abile e attento manager con competenze in tutti i settori aziendali, partendo dal marketing e arrivando alla gestione e all'organizzazione delle risorse umane. Ricerca dell'eccellenza, pianificazione delle attività, lavoro di squadra, sviluppo delle risorse, orientamento all'obiettivo e soprattutto al cliente sono le doti che lo caratterizzano . Versatile, sempre attento al miglioramento ha avuto successi anche nel mondo dello sport al quale ha messo a disposizione le sue capacità manageriali raggiungendo notevoli risultati.

COMPETENZE PROFESSIONALI

- Marketing.
- Customer care.
- Strategia e Business Planning.
- Produzione, approvvigionamenti e logistica.
- Relazioni estere, rapporti istituzionali.
- Risorse umane e organizzazione.
- Project Management.
- Acquisizioni
- Internazionalizzazione
- Certificazioni Iso 9001 – Iso 14001 – Sa8000 – Iso 18001- Iso 45000

CAPACITA' E COMPETENZE PERSONALI

- Sport Praticati : Calcio , Pallavolo Tennis , Tennis Tavolo , Nuoto , Basket.
- Manager e Allenatore di Calcio e Pallavolo.
- Manager della federazione italiana pallavolo, organizzazione di una serie di eventi a livello regionale, nazionale ed internazionale.
- Gestione di progetti per corsi per dirigenti di pallavolo, collaborando con varie Università.
- Docente di corsi per Dirigenti.

PRINCIPALI OBIETTIVI RAGGIUNTI

- Organizzazione della prima rete di Vendita Home Computer in Italia
- Realizzazione del primo “ Home Computer Club “ che annoverava oltre 1000 soci
- Meterpump da 0 a 4 mio di fatturato con 30 distributori al mondo
- Preso Injecta a 1 mio di € e portata a 14 mio di € oggi e' presente in 100 paesi al mondo
- Nel mondo dello Sport Organizzato un torneo internazionale di Pallavolo Femminile che dal 1990 al 2010 e stato uno dei tornei internazionali più importanti in Europa.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Dal 2019 Amministratore Unico di “ Tron Solucoes Tecnologicas Ltda “una azienda Brasiliana con sede in Recife (Pernambuco) con 50 dipendenti leader in Sud America di sistemi di dosaggio e diluizione di cui abbiamo acquisito il 100% il cui fatturato e’ di circa 4 milioni di euro.

Dal 2013 al 2017 Membro del Cda di “ Asiatech LTD “ con sede in Singapore .

Dal 2009 al 2011 Amministratore di “ Fluid Technologies Pty Limited “ una società con sede in Johannesburg (South Africa) .

Dal 2010 al 2022 Membro del Cda di “ Kalky Import Export srl “ una società che si occupa di sistemi per il trattamento delle acque di Reggio Emilia .

Dal 2010 al 2022 Membro del Cda di “ Wf srl “ una società che produce filtri per Acqua di Reggio Emilia.

Dal 2003 ad oggi - C.E.O “ Injecta s.r.l. ” Da quando e’ stata rilevata si e’ occupato di:

- Risanamento del bilancio e del fatturato aziendale, triplicato in pochi anni.
- Ottimizzazione dei processi produttivi con eliminazione delle linee improduttive attraverso l’ outsourcing.
- Trasferimento dell’ azienda in un’ area piu ottimale sotto il profilo logistico-economico.
- Amministrazione e gestione del personale.
- Ristrutturazione della gamma dei prodotti.
- Organizzazione della rete vendita Italia.
- Internazionalizzazione dell’azienda.
- Certificazione ISO 9001 – Iso 14001 – SA 8000 –Iso 18001- Iso 45000
- Acquisizione “Tron Solucoes“
- Negoziazione con altre aziende per possibili acquisizioni

1995 - Direttore Generale “Meterpump s.r.l.” società operante nel settore dei sistemi di dosaggio per cui si e’ occupato di:

- Implementazione delle linee di produzione con tecniche di lean production.
- Certificazione ISO 9000 – Iso 14000
- Realizzazione e gestione reti agenti Italia.
- Internazionalizzazione della società con studi di fattibilità per apertura filiali all’ estero.
- Joint venture con importanti società per la distribuzione di prodotti in Italia ottenendo il primato della distribuzione sul territorio nazionale di prodotti per la diluizione e la disinfezione.

1991 – Direttore Vendite Italia presso la “Seko S.p.a.”, sistemi di dosaggio. Riorganizzazione, creazione e gestione della rete vendita su tutto il territorio nazionale.

1986 – Direttore Vendite Sud Italia presso la “Relp Acciai S.p.a” azienda operante nel settore dei laminati piatti. Gestione e organizzazione rete vendita e Service.

1983 – Direttore Commerciale “Essemmecci”, società operante nel settore informatico. Ideazione e organizzazione della prima rete di Home Computer, direzione e gestione catena di negozi con marchio “Compuware”, studio e realizzazione della prima serie di computer shop all’ interno di una catena di supermercati.

1983 – Direttore Generale “ Compuware “ Organizzazione del primo Computer Club, realizzazione e gestione della rete di vendita ai soci per corrispondenza seguendone tutte le fasi, dalla creazione del catalogo alla gestione della spedizione.

1981 - Esperienze di vendita in vari settori (Enciclopedie , Pentole , Antifurti) con sistemi Door to Door , Multilevel e Workshop.

1980 - Ufficiale di Complemento esperienze di leadership e di responsabilità nella Brigata Meccanizzata Trieste , ho partecipato a una serie di operazioni importanti quali Il terremoto in Irpinia e alle operazioni di soccorso durante la strage alla Stazione Di Bologna .

STUDI

- **Diploma di Perito in Telecomunicazioni**
- **Master in Strategia di impresa presso la Business School del sole 24 ore**
- **Master Business Administration (Executive MBA) presso Business School de Il Sole 24Ore e Università Cattolica - Milano.**
- **Competenze di Coach ICF**
- **Vari corsi di Management (vedi allegato).**

LINGUE STRANIERE

- Madrelingua: italiano
- Altre lingue: inglese/spagnolo livello buono, scritto e orale.

Altri incarichi

Dal 2020 Presidente Federlazio Rieti (associazione piccole e medie imprese).

Da Luglio 2021 Consigliere Camera di Commercio Rieti-Viterbo

Da Ottobre 2021 Componente CDA Azienda Speciale “ Centro Italia Rieti “